

PKPP Lewiatan i House of Skills zapraszają na cykl szkoleń
KOMPAS EFEKTYWNEGO PRZEDSIĘBIORCY

Wystąpienia publiczne i prezentacje



Cele szkolenia: Podniesienie efektywności i atrakcyjności przekazu w trakcie prezentacji, siły przekonywania i rozszerzenie środków oddziaływania na odbiorców.

Zawartość merytoryczna:

Wprowadzenie:

- Równowaga między formą a treścią,
- Podstawowe założenia sukcesu w sztuce wystąpień publicznych,
- Cele szkolenia i program,
- Zasady pracy,
- Zasady informacji zwrotnej dla uczestników.

Komunikacja w trakcie prezentacji:

- Kluczowy warunek wiarygodności prezentacji i prezentera,
- Postawa wyjściowa,
- Poruszanie się – ruch sceniczny,
- Sposób poruszania w zależności o wielkości grupy słuchaczy,
- Gestykulacja: rodzaje i użycie w zależności od audytorium.

Przejrzystość prezentacji:

- Co pamiętamy z prezentacji?
- Jak wzmocnić rozumienie i pamiętanie przesłań prezentacji?
- Technika drzewka.

Komunikacja wzrokowa:

- Zalety dobrej komunikacji wzrokowej,
- Jak to robić skutecznie?
- Czego unikać?
- Duża a mała publiczność – „efekt fali”.

Pytania ze strony słuchaczy – co stosować a czego unikać?:


- Rodzaje i zastosowanie,
- Niewerbalne reakcje na pytania,
- Techniki odpowiadania słuchaczom.

Profil uczestnika:

Dyrektorzy, kierownicy, sprzedawcy, konsultanci i inni pracownicy, którzy dokonują prezentacji firmy i jej produktów, zajmują się przekonywaniem współpracowników, przełożonych, inwestorów do proponowanych rozwiązań, kontaktują się z klientami, dostawcami, dziennikarzami, etc.

PKPP Lewiatan i House of Skills zapraszają na cykl szkoleń
KOMPAS EFEKTYWNEGO PRZEDSIĘBIORCY

Wystąpienia publiczne i prezentacje

**Korzyści dla uczestnika:****Po szkoleniu uczestnicy:**

- Znąją swój naturalny styl prezentacyjny i wiedzą jak go rozwinąć dzięki pogłębionej, indywidualnej informacji zwrotnej,
- Wiedzą jak wykorzystać przestrzeń sceniczną w celu wzmocnienia argumentacji i zdynamizowania prezentacji,
- Potrafią operować gestem dla wzmocnienia przesłania swojej wypowiedzi,
- Wiedzą jak podnieść poczucie pewności siebie podczas prezentacji,
- Potrafią przygotować treść wystąpienia w oparciu o wiedzę na temat jego słuchaczy,
- Umieją poprowadzić sesję pytań i odpowiedzi.

Stosowane metody:

Ćwiczenia indywidualne i zespołowe, odgrywanie ról, elementy indywidualnego coachingu, prezentacje z użyciem kamery video, inspiracja (teoria) poparta licznymi przykładami.

Uwaga: program szkolenia „Wystąpienia publiczne i prezentacje” zawiera elementy inspiracyjne, narzędziowe i wiele praktycznych ćwiczeń, które każdy uczestnik wykonuje indywidualnie i/lub grupowo. Każdy z uczestników tego szkolenia będzie miał kilkakrotnie możliwość wygłoszenia prezentacji, która zostanie nagrana na kamerę, a potem odtworzona i omówiona (coaching indywidualny).

Trenerka:

Alicja Firsowicz-Madej

Informacje o prowadzącym:**Alicja Firsowicz-Madej**

Trenerka/Konsultantka House of Skills. Specjalizuje się w szkoleniach z obszarów: sztuka prezentacji, efektywność indywidualna, umiejętności komunikacyjne (asertywność, efektywna komunikacja), zarządzanie zmianą i zarządzanie zespołem.

Jest absolwentką Wydziału Psychologii Uniwersytetu Warszawskiego.

W ramach rozwoju zawodowego ukończyła również szereg kursów, m.in.:

- Szkołę Trenerów przy PTP, prowadzoną przez D. Rosińskiego i H. Keller,
- Laboratorium Psychoedukacji – proces grupowy, techniki pracy z grupą dorosłych,
- Ośrodek Negocjacji i Mediacji i Marketingu – J. Gut, W. Haman – negocjacje i mediacje,
- Wewnętrzne cykle szkoleniowe Train the Trainers organizowane przez Specialist & Friends.

Posiada licencję trenera Polskiego Towarzystwa Psychologicznego.